



TORBEN HAUFFE

MARKETING · GROWTH · LEADERSHIP

KONTAKT

Barßel · Germany

+49 170 8070087

torben.hauffe@gmail.com

linkedin.com/in/torben-hauffe

cv.hauffe.io

KERNSKILLS

- Executive Leadership
- Marketing & Brand Strategy
- Go-to-Market & Growth
- Customer Experience
- P&L / Business Leadership
- Sales & Partnerships
- Digital Commerce

SPRACHEN

Deutsch / Muttersprache

Englisch / verhandlungssicher

Schwedisch / Kenntnisse

Französisch & Spanisch / Basis

EXECUTIVE PROFILE / 2026

TORBEN HAUFFE

MARKETING · GROWTH · BUSINESS LEADERSHIP

Unternehmerische Führungspersönlichkeit an der Schnittstelle von Marketing, Markenentwicklung, Vertrieb und Customer Experience. Mehr als 20 Jahre Verantwortung für Menschen, Märkte und Geschäft. Meine Erfahrung ist das Fundament; meine Ideen für morgen sind der Antrieb.

2x

UMSATZ / 12 MON.

€23M

BUDGET / UMSATZ

0→40

TEAM AUFGEBAUT

€20M

P&L SCOPE

01 BERUFSERFAHRUNG

arboro GmbH

05/2025 – 06/2026

Chief Sales & Marketing Officer

Führung von Marketing, Sales und Customer Success; Marken-Relaunch mit neuer CI und Website (DE/EN/CH); Partnernetzwerk von 2 auf 18 ausgebaut.

NetJobs Germany GmbH

02/2024 – 05/2025

Vice President Sales

Verantwortung für Vertriebsstrategie, Enterprise Deals, Pipeline-Governance, Forecasting und Coaching des Vertriebsteams.

SQLI Deutschland

10/2022 – 01/2024

Sales & Marketing Director

Führung von Marketing und Vertrieb für Enterprise Commerce, digitale Plattformen und Beratungsprojekte; Kundenerlebnis und Positionierung.

best it AG

11/2019 – 09/2022

Head of International Sales & Customer Success

Internationaler B2B-Vertrieb, Kundenentwicklung und Customer Success; Bestandskundenumsatz +25 %, NPS von 3,0 auf 7,8.



TORBEN HAUFFE

EXECUTIVE PROFILE / 02

BRANCHEN

- SaaS / B2B Software
- Digital Commerce
- IT-Services & Beratung
- HR-Tech / Recruiting
- Industrie & Automotive
- Retail & Consumer Tech

EXTRA

Dozent Hochschule Ruhr West

AEVO / Ausbildereignung

Ehem. IHK-Prüfungsausschuss

Tennis / Musik / Schweden

STRATEGY

PEOPLE

EXECUTION

EXECUTIVE PROFILE / CONTINUED

ERFAHRUNG & WIRKUNG

02 WEITERE STATIONEN

NetJobs Germany GmbH

11/2011 - 10/2019

CEO / Managing Director

Aufbau der deutschen Landesgesellschaft von null auf rund 40 Mitarbeitende. Verantwortung für Strategie, P&L, Liquidität, Personal, Vertrieb und Geschäftsentwicklung.

Hauffe Consulting

seit 2004

Founder & Commercial Advisor

Beratung zu Strategie, Markenpositionierung, Marketing, Go-to-Market, Customer Value und digitalen Geschäftsmodellen.

03 WEITERE BERUFLICHE ERFAHRUNG

Ricoh Europe · Casio Europe · SVG Bundes-Zentralgenossenschaft · Sven Hager GmbH (Automotive) · BENTELER Automotive

04 WIRKUNG IM GESCHÄFT

2 → 18

Partnernetzwerk in 2 Monaten

+25 %

Bestandskundenumsatz

3,0 → 7,8

NPS-Entwicklung

2x

Umsatzverdopplung in 12 Monaten

05 AUSBILDUNG & QUALIFIKATIONEN

Kaufmann im Groß- und Außenhandel (BENTELER) · E-Commerce Manager (IHK) · Marketing-Fortbildung · Ausbildereignung (AEVO) · Plattform-Zertifizierungen u. a. im Commerce-Umfeld.

06 FÜHRUNG AUCH AUSSERHALB DES JOBS

Dozent an der Hochschule Ruhr West für E-Commerce und Shopify. Ehemaliger Vorsitzender eines IHK-Prüfungsausschusses in Berlin. Tennis, Musik und Schweden als persönliche Interessen.